

# Préparation mentale pour Excellence immobilière

## LES OBJECTIFS PEDAGOGIQUES DE FORMATION

### A l'issue de la formation le stagiaire sera capable de :

- Cultiver l'Intelligence Émotionnelle et la Conscience de Soi
- Mettre en Pratique la Stratégie de Performance Optimale
- Passer d'une mentalité de débutant à celle d'un praticien chevronné
- Intégrer l'Apprentissage en Action
- Libérer les Potentiels Illimités
- Assumer la Responsabilité Personnelle et Professionnelle

L'objectif d'une action de formation professionnelle au profit de salariés d'une entreprise définit le but précis qu'elle se propose d'atteindre, et vise une évolution des savoirs et savoirs-faire des salariés à partir de leurs compétences (Circ. n°37 du 14 mars 1986, Ministère du Travail). Ils servent à construire, conduire et évaluer les actions de formation.

## PUBLIC VISE

Conseillers immobiliers en transaction, débutants ou confirmés, responsables d'agences désirant augmenter leur notoriété.

## NIVEAU DE CONNAISSANCES PREALABLES REQUIS

Aucune

## LA DUREE DE FORMATION

7 heures (1 journée ou 2 demi-journées)

## LES MOYENS PEDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

### La formation se déroule en présentiel.

Les formateurs proposeront des mises en situation professionnelles sur les techniques de prospection, les discours et la posture ainsi que des échanges sur les pratiques actuelles.

La salle de formation sera mise à disposition par l'agence immobilière. En cas d'impossibilité d'accueillir la formation (taille de la salle), START ACADEMY louera une salle.

Un livret de formation sera remis à chaque participant en début de formation. Le formateur déroulera sa formation avec une présentation Canva projetée.

## CONTENU DETAILLE DE LA FORMATION

### Matin :

- Accueil des stagiaires, tour de table des participants, test de positionnement ;
- Cultiver l'Intelligence Émotionnelle et la Conscience de Soi
  - Identifier et décrire les composantes de l'intelligence émotionnelle
  - Mettre en place des habitudes productives pour une motivation personnelle durable.
  - Appliquer des techniques de visualisation pour renforcer la confiance en ses capacités.
- Mettre en Pratique la Stratégie de Performance Optimale
  - Appliquer le principe du 70/30 pour identifier et hiérarchiser les tâches cruciales.
  - Reconnaître les éléments clés favorisant le rendement dans différents aspects de la vie.
  - Élaborer des stratégies pour déléguer et éliminer les tâches non essentielles.
- Passer d'une mentalité de débutant à celle d'un praticien chevronné
  - Évaluer sa propre mentalité et identifier les domaines nécessitant un changement
  - Acquérir des compétences spécialisées pour se démarquer dans son domaine.
  - Adopter une attitude proactive pour surmonter les obstacles et relever les défis.

### Après-midi :

- Intégrer l'Apprentissage en Action
  - Mettre en place une culture d'apprentissage continu dans une stratégie d'action globale.
  - Élaborer un plan d'apprentissage individuel pour acquérir de nouvelles compétences en continu.
  - Utiliser les retours d'expérience pour ajuster et améliorer constamment les approches.
- Libérer les Potentiels Illimités
  - Identifier et remettre en question les croyances entravant la progression.
  - Cultiver des croyances positives et habilitantes en utilisant des techniques spécifiques.
  - Établir des rituels renforçant la confiance pour maintenir une attitude positive.
- Assumer la Responsabilité Personnelle et Professionnelle
  - Accepter le rôle central dans la conduite de sa propre réussite.
  - Établir des objectifs tangibles et mesurables pour guider les actions.
  - Créer un réseau de responsabilité mutuelle avec d'autres participants pour soutenir l'avancement.
- QCM évaluation des acquis ;
- Questionnaire de satisfaction et clôture de la formation.

## L'ENCADREMENT DE L'ACTION DE FORMATION

Tous les formateurs de l'équipe Start-Academy ont minimum 8 années d'expérience dans l'immobilier, notamment dans le domaine de la vente de biens, de formation d'agents et de coaching individuel.

## LES MOYENS D'ÉVALUATION MISE EN ŒUVRE ET SUIVI

- Une liste d'émargement est à signer à la demi-journée ;
- Un certificat de réalisation sera délivré à chaque participant à la fin de la formation
- Une évaluation sous forme de QCM aura lieu en fin de formation.

## MODALITES D'INSCRIPTION ET DELAI D'ACCES A NOTRE FORMATION :

Afin de vous inscrire à notre formation, merci de contacter minimum 14 jours avant le début de la formation : Julien LAFITTE [julien@start-academy.fr](mailto:julien@start-academy.fr) 06 22 80 65 09

Une fois votre inscription validée, nous vous adresserons une convention de formation et une convocation vous sera envoyée par mail 7 jours avant le début de la formation.

En cas de subrogation de paiement, un accord du financeur doit nous être parvenu avec le début de la formation.

## ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

La loi du 5 septembre 2018 pour la « liberté de choisir son avenir professionnel » a pour objectif de faciliter l'accès à l'emploi des personnes en situation de handicap.

Notre organisme tente de donner à tous les mêmes chances d'accéder ou de maintenir l'emploi.

Nous pouvons adapter certaines de nos modalités de formation, pour cela, nous étudierons ensemble vos besoins.

Pour toutes questions, merci de contacter : Julien LAFITTE [julien@start-academy.fr](mailto:julien@start-academy.fr) 06 22 80 65 09

## TARIF

En intra (formation pour une entreprise) : A partir de 500 Euros TTC

En inter (formation pour plusieurs entreprises) : A partir de 500 Euros TTC

Un contrat : 500 euros TTC

## CONTACT

Julien LAFITTE [julien@start-academy.fr](mailto:julien@start-academy.fr) 06 22 80 65 09